

BAUINGENIEURE GESUCHT DIE IHRE ERFAHRUNG, EXPERTEN- UND BRANCHENWISSEN ALS VERTRIEBSINGENIEUR BEREICH INGENIEURBAU (M/W/D) EINSETZEN WOLLEN

VOLLZEIT | STANDORT RATINGEN | KENNZIFFER 19 11 15 / ESA

SIE UND WIR

SIE suchen eine Veränderung? Wollen jedoch weiterhin Ihre bisher erlangte Expertise nutzen?

Dann wechseln SIE jetzt die Seite!

WIR freuen uns auf Zuwachs in unserem Expertenteam in der Niederlassung West, auf dessen Unterstützung SIE sich freuen dürfen!

IHRE AUFGABEN

ERFAHRUNG TRIFFT VERÄNDERUNG






- › Nach erfolgreicher Einarbeitung führen Sie selbständig Akquise-Tätigkeiten (Schwerpunkt Neukunden) basierend auf Adress-/Kontaktdaten durch
- › Zudem führen Sie Interessenten- und Kundenbesuche durch, analysieren die Bedürfnisstruktur, führen Verkaufsgespräche und präsentieren unserer Lösungen
- › Sie erarbeiten kundenindividuelle „Solution-Angebote“ (= Paket aus Produkten und Dienstleistungen) und verfolgen diese bis zum Abschluss
- › Sie analysieren Upselling Potenziale sowie dessen Realisierung
- › Des Weiteren betreuen Sie Kunden auch nach Vertragsabschluss
- › Ebenso nehmen Sie an Fachmessen oder Fachveranstaltungen als Repräsentant der ALLPLAN Deutschland GmbH teil

IHR PROFIL

KOMPETENZ TRIFFT CHARAKTER

- › Studium des Bauingenieurwesens oder vergleichbare Qualifikation (m/w/d)
- › Fundierte Berufserfahrung im Bereich des Ingenieurbaus
- › Vertraut mit den Themen Infrastruktur und Hochbau
- › Vertriebserfahrung ist von Vorteil
- › Erfahrung mit CAD Software (vorzugsweise ALLPLAN) sowie mit CRM Systemen (vorzugsweise Salesforce)
- › Offen, kommunikativ, flexibel und reisebereit (Einsatzgebiet vorwiegend im NRW-Raum)
- › Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- › Exzellente Deutsch- und gute Englischkenntnisse

WIR BIETEN IHNEN

-  Flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub
-  Betriebliche Altersvorsorge & Kindergartenzuschuss
-  Sport- und Fitnessangebote, Essenzuschuss sowie kostenlose Getränke
-  Mitarbeitervorteilsprogramm, Parkplätze und eine sehr gute Verkehrsanbindung zum öffentlichen Nahverkehr
-  Modernes Arbeitsumfeld mit sehr guten Möglichkeiten sich weiterzuentwickeln (Vertriebstrainings)

SIE FÜHLEN SICH ANGESPROCHEN?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an karriere@allplan.com

Sollten Sie noch weitere Fragen haben, wenden Sie sich gerne direkt an **Frau Denise Redelius unter 089/92793-1123**

IHRE ZUKUNFT GESTALTEN MIT ALLPLAN

ALLPLAN ist ein globaler Anbieter von offenen Lösungen für Building Information Modeling (BIM). Seit mehr als 50 Jahren treibt ALLPLAN die Digitalisierung der Baubranche maßgeblich voran. An den Anforderungen der Anwender orientiert, bieten wir innovative Werkzeuge für das Planen und Bauen von Bauwerken und inspirieren unsere Kunden, ihre Visionen zu verwirklichen. Wollen Sie mit uns daran arbeiten, dass Visionen besser realisiert, Aufgaben effizienter bewältigt und Projekte erfolgreicher umgesetzt werden? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen. ALLPLAN mit Hauptsitz in München ist Teil der Nemetschke Group. Über 400 Mitarbeiter weltweit schreiben die Erfolgsgeschichte des Unternehmens mit Leidenschaft fort. Starten Sie jetzt Ihre Karriere bei ALLPLAN!